


Key Account / Sales Manager (m/w/d) Automotive

(10035)

 Standort: Barcelona

Ihre neue Perspektive?

Für unseren Kunden, ein renommiertes Chemieunternehmen, suchen wir zur Verstärkung des bestehenden Teams einen Key Account / Sales Manager (m/w/d) Automotive für den Standort Barcelona/Spanien.

Aufgaben

- Kaufmännische und technische Bestandskundenpflege und –beratung
- Neukundenakquise
- Erarbeiten von Lösungskonzepten nach Kundenwunsch

Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium o. vergl. Qualifikation
- Erste Berufserfahrung in vergl. Position sowie idealerweise Erfahrung in der Chemie- oder Automobilindustrie
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Sehr gute Deutsch-, Englisch- sowie (idealerweise) Spanisch-Kenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit, eine organisierte und eigenständige Arbeitsweise sowie Teamfähigkeit, Flexibilität und Reisebereitschaft

Was Sie erwartet

- Eine langfristige Perspektive im Kundenunternehmen
- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem internationalen Unternehmen sowie ein innovatives und dynamisches Umfeld

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Dr. Philip Utesch

hanfried Personaldienstleistungen GmbH

Holzdammer 51

20099 Hamburg

Fon: +49 (0)40 | 822 20 02-47

Mobil: +49(0)172 | 450 26 22

www.hanfried.com

[Impressum](#)